

ESTUDIO SOBRE ERPs MÁS IMPLANTADOS, PROVEEDORES PREFERIDOS Y MEJORES PRÁCTICAS EN NEGOCIACIÓN DE ERPs

**EL MEJOR ALIADO PARA SU
ESTRATEGIA IT Y GESTIÓN DE TALENTO**

2021-2022

ÍNDICE

1ª parte: Análisis de proveedores y Herramientas

Origen de los datos y Objetivo del estudio 3

Sectores participantes 4

ERPs más implementados 5

Proveedores más recomendados 6

2ª parte: Mejores prácticas en negociación con proveedores

Mejores prácticas en negociación 7



DATOS GENERALES

El objetivo del presente estudio es facilitar a cualquier decisor sobre sistemas de información y tecnologías las mejores prácticas sobre ERP para que le permita una mejor toma de decisiones.

En el estudio han participado Directivos TIC que han expresado su punto de vista sobre los mejores ERPs y los proveedores más recomendados en España.

Los datos de mayor detalle se encuentran a disposición de los miembros del colectivo LiceoTIC.

Periodo de recopilación de datos: 10 de diciembre 2021 a 14 de enero 2022.

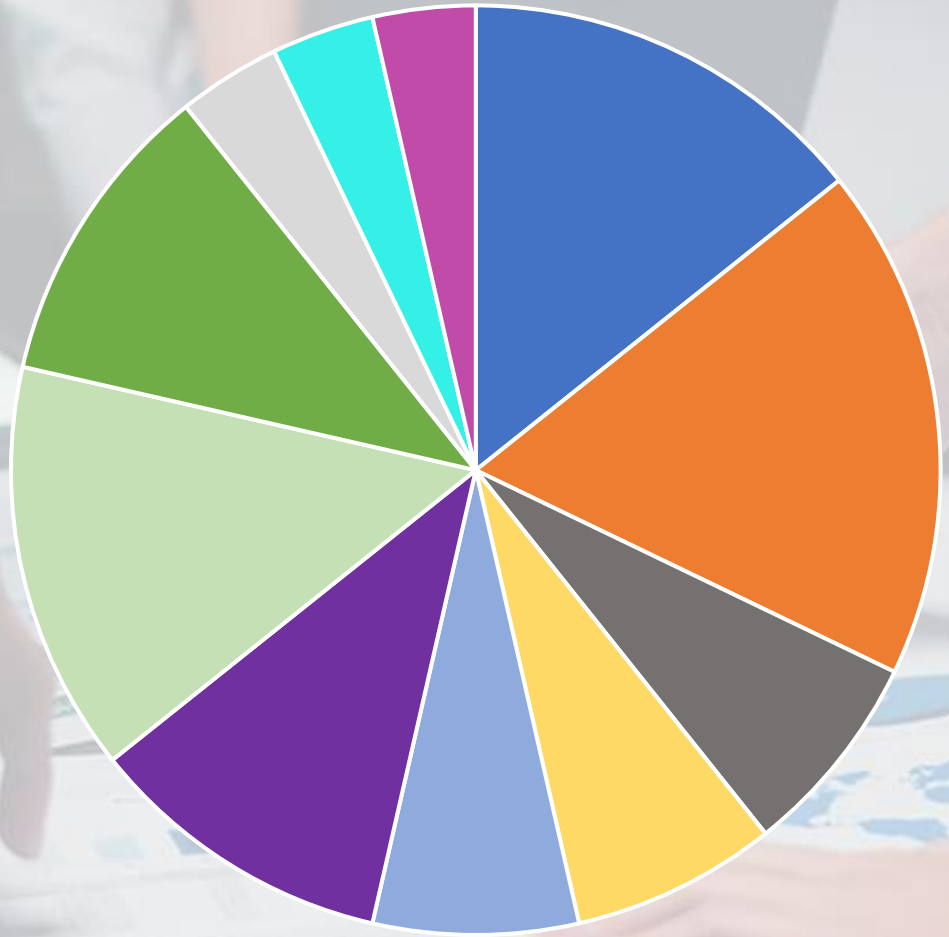
Número de empresas participantes: 112.

The logo for LiceoTIC is displayed within a white circular frame with an orange border. It features the word "LiceoTIC" in a sans-serif font, with "Liceo" in black and "TIC" in orange. A stylized orange outline of a computer monitor is positioned behind the text.

COLECCIÓN DE DATOS

Sectores

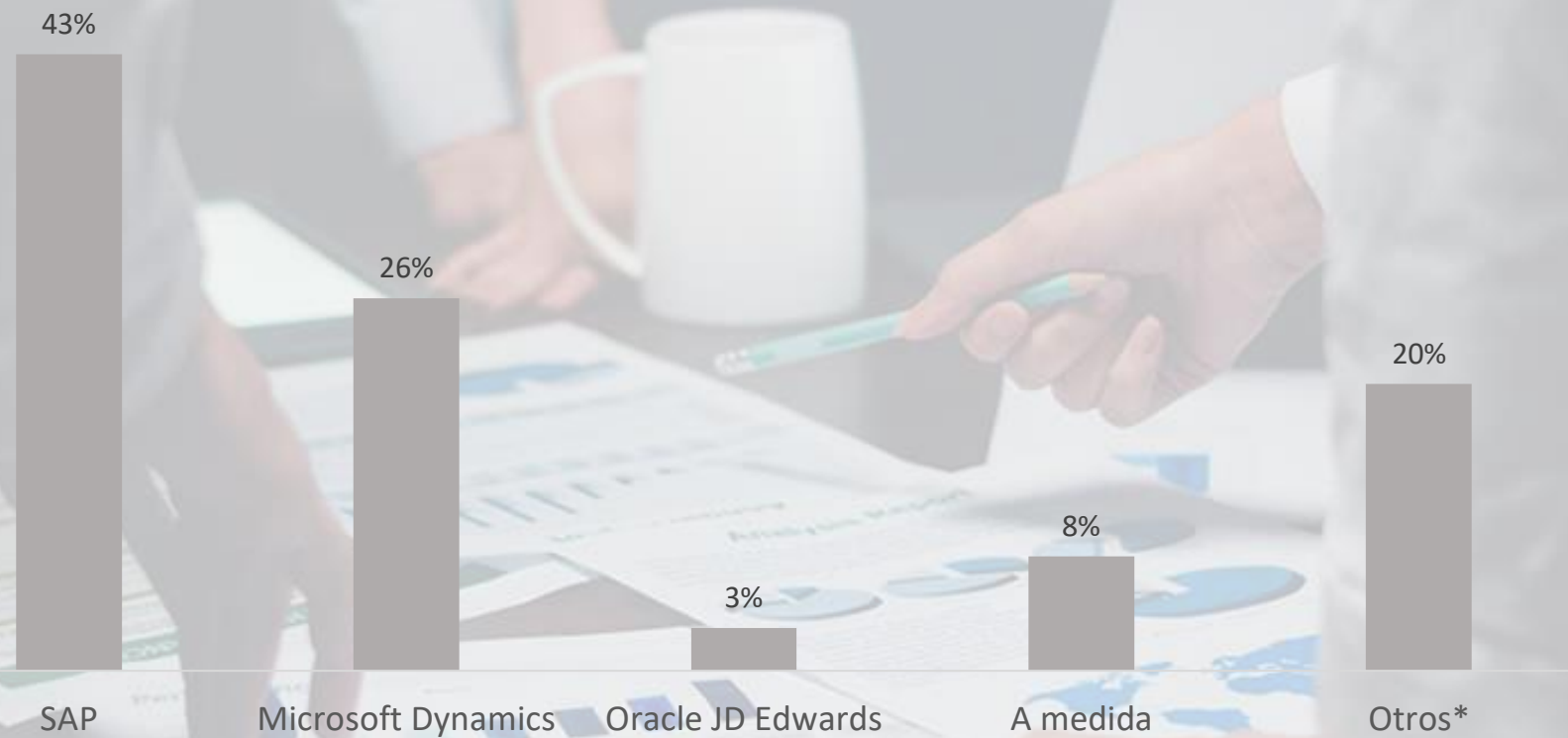
SECTORES



- Salud
- Alimentación
- Construcción y Servicios
- Utilities
- HORECA
- Legal-Financiero
- Industrial
- Media
- Seguros
- Distribución
- Retail

COLECCIÓN DE DATOS - 1ª parte

ERPs más implementados:



*Otros: Deister Axional, NetSuite, Infor Movex, Pangea, TAO 2.0., ABAS, SAGE, QAD, Microsoft Axapta 2012, Quiter...

COLECCIÓN DE DATOS - SAP

Proveedores de la implementación más recomendados:



MEJORES PRÁCTICAS

METODOLOGÍA A SEGUIR EN LA NEGOCIACIÓN

9) Condiciones a considerar en el contrato.

- Revise los términos y condiciones del contrato.
- No compare más software del que necesita.

10) Identificación de participantes en el proceso de negociación.

- Reúna al equipo adecuado.

Consultores de soporte al cliente en procesos de negociación de ERPs.

- Solicite ayuda para negociar su contrato SAP S/4HANA.
- Considere las personas y los procesos.

Si deseas seguir leyendo este informe puedes hacerlo solicitando el alta en LiceoTic o LiceoTech, es gratuito y te permitirá acceder a informes, webinars, foros...

The logo for LiceoTIC features the word "Liceo" in a grey sans-serif font, followed by "TIC" in a bold orange sans-serif font. The "L" in "Liceo" is enclosed within a white parallelogram with a thin black border.

www.liceotic.com

The logo for LiceoTECH features the word "Liceo" in a grey sans-serif font, followed by "TECH" in a bold orange sans-serif font.

www.liceotic.com

CONTACTO

Headquarters Grupo Setesca

Carrer Balmes 200, 5^a 4^a, (08006) Barcelona, Spain.

+ 34 93 763 56 02

setesca@setesca.com

www.setesca.com

Barcelona Madrid Palma de Mallorca Londres Quito Medellín Ciudad de México Lima